

# ALTERNANCE BUSINESS DEVELOPER B TO B F/H



Lyon le 17/05/2024

**CROC, jeune entreprise du secteur agroalimentaire Bio et Equitable, recrute une ou un alternant(e) commercial b to b. Poste basé à Lyon 7e. Début du contrat : septembre 2024**

La société fabrique et vend des produits alimentaires sous la marque CROC destinés aux rayons des magasins bio spécialisés sur toute la France. Nous fabriquons des gammes autour des noix, des barres de céréales, nous vendons également de la matière première alimentaire et de l'équipement pour les rayons vrac.

Le succès de nos produits et l'arrivée de nouvelles gammes nous amènent à renforcer notre équipe.

## **Rattaché directement à la direction générale et commerciale vous êtes chargé de :**

- Générer un maximum de leads qualifiés
- Identification et qualification des prospects
- Prise de contact, conversion et suivi client par téléphone ou en rendez-vous
- Tournées commerciales prospects et clients (voiture de service)
- Réalisation de campagnes d'emailing
- Mise à jour des données et mise en place de plans d'actions commerciaux sur notre CRM : HUBSPOT
- Augmentation des ventes par animations en magasin
- En lien avec la communication/marketing, mise à jour du site web et réseaux sociaux (Insta, Facebook, LinkedIn, etc.)

Cette liste est bien sûr adaptable au profil que nous retiendrons. Vos compétences et nos priorités redessineront la fiche de poste finale.

Vous l'aurez compris, l'objectif principal est le développement des ventes de l'entreprise.

## **Vous :**

- **Vous connaissez les secteurs du bio et du commerce équitable et ses enjeux. Vous avez le sens du contact et avez une grande aisance orale**
- Vous maîtrisez les outils informatiques parfaitement (office ou équivalent, outils google, WordPress, Insta, FB, CRM, etc.), vous maîtrisez les techniques de ventes et d'acquisitions digital
- **La vente B to B vous parle, vous aimez les défis et la négociation**
- Organisé·e, rigoureux·se, vous possédez de bonnes capacités rédactionnelles et relationnelles
- **Dynamisme et culture du résultat** sont des qualités essentielles pour réussir à ce poste. (primes possibles en fonction des résultats)
- **Vous êtes détenteur·rice du permis B**
- Vous parlez et écrivez français et anglais à minima

Nous faire parvenir votre CV à [rh@croc-snack.com](mailto:rh@croc-snack.com) en indiquant la référence « Candidature alternance développement commercial »

Lieu : Lyon 7e rue Chevreul ou l'usine (42) occasionnel et déplacement France PC, GSM de fonction et véhicule en cas de besoin. Télétravail possible en fonction de mesure sanitaire.

CDI possible à terme

SECTEUR D'ACTIVITE : AGROALIMENTAIRE, BIO, EQUITABLE, ESS