

## RECRUTEMENT

- Vous recherchez une mission mêlant partage, challenge et confiance ?
- Vous aimez évoluer dans une ambiance professionnelle et conviviale ?
- Vous souhaitez intégrer une équipe soudée, dynamiques, ouvertes d'esprit, loyales, fan de challenges ?

**Dans le cadre de son projet de développement Vision 2027**

**ACTIWORK SAS**

**RECRUTE**

### **ALTERNANT COMMERCIAL EXPORT INTERNATIONAL H/F**

Rattachement hiérarchique et fonctionnel : Direction Commerciale Actisweep

**Nous sommes un groupe familial** au service des Industries depuis plus de 20 ans  
Actiwork (Actisweep) - Uniaccess - Alltech - PME industrielle. 50 employées au global.  
Ce recrutement concerne la Business Unit « Actisweep ».

ACTISWEEP est une marque d'Actiwork plus de 15 ans.

Nous sommes actuellement leader sur le marché du balai pousseur en France et avons commencé l'année dernière le marché de l'Angleterre. Ce succès nous porte à développer d'avantage l'exportation vers d'autres pays. Dans ce but, nous souhaitons renforcer notre équipe commercial.

**Nos 50 collaborateurs soudés autour de principes forts, sont mobilisés sur la réalisation du projet « Vision 2027 ».**

**Les valeurs au cœur de ces principes** sont :

**La loyauté, le respect, la confiance, l'intégrité, et l'esprit d'équipe.**

**Si ces principes vous parlent ? Vous êtes sans doute prêts à nous rejoindre.**

**Vos responsabilités principales sur cette mission : Commercial export international**

**1- Développer un nouveau réseau revendeur secteur agricole et BTP à l'international :**

- Participer à l'élaboration de la stratégies commercial
- Définir, participer et organiser des salons dans les pays cibles
- Rechercher et démarcher des revendeurs prospect

**2- Animer ce réseau revendeur :**

- Former le réseau revendeur
- Qualifier les leads et les renvoyer aux revendeurs
- Visiter les prospects et réseau revendeurs

**3- Suivre le réseau revendeur :**

- Générer de la commande
- Suivre les stocks et leur réapprovisionnement
- Entretenir le partenariat revendeur

**Formation initiale ou continue :**

- Niveau BTS vente ou équivalent

**Langue et niveau souhaité**

- Anglais avancé C1 et Espagnol si possible

**Expérience et attitude souhaitées**

- Maîtriser les outils bureautiques indispensables au poste (tableur, base de données)
- Maîtriser le pilotage d'un environnement ERP, idéalement ODOO
- Avoir un bon relationnel et une facilité à communiquer, un esprit d'analyse et d'anticipation
- Adaptation au métier de l'entreprise assurée en interne.

Type de contrat : **Alternance – Démarrage Septembre 2024**

Localisation : **ACTIWORK - 01700 Beynost / Lyon** - <https://www.actisweep.fr>

**Accessibilité :** Transports en commun 2 minutes à pied gare de BEYNOST (Direct Part-Dieu)

Par véhicule ~3 km sortie d'autoroute A46 > Beynost – Parking entreprise

Adresser **CV + lettre de motivation** (quelles sont **les 3 raisons** premières **de votre candidature** chez nous ?) + **date de disponibilité** par mail à : [lg@actiwork.fr](mailto:lg@actiwork.fr) **Réponse assurée !**

Référence à rappeler **en objet** : **ALTERNANT COMMERCIAL EXPORT INTERNATIONAL H/F**