



Alternance Commerciale H/F

Nous recherchons **une** personne au poste d'alternant commercial, pour accompagner le fort développement de l'application et soutenir sa forte stratégie de croissance.

VAZY est une startup basée à Villeurbanne dans le domaine de **la mobilité alternative**.

Son objectif : récompenser la mobilité alternative des citoyens et dynamiser l'activité commerciale, culturelle et sportive des centres-villes.

DESCRIPTIF DE MISSION :

Rattaché au CEO de la société, vous jouerez un rôle central pour **accompagner la croissance** de l'entreprise sur la région Auvergne Rhône-Alpes et la France entière. Vous participez à la conception et à la réalisation d'une stratégie commerciale à court et long terme et détectez les nouvelles opportunités sur le marché.

Vos principales missions seront :

- Conquérir de nouveaux clients et assurer le développement de l'entreprise en présentiel et par téléphone.
- Utiliser différentes techniques d'approches pour toucher vos interlocuteurs
- Apporter des solutions adaptées à nos clients : construction de l'offre commerciale, apport de nouveaux services/partenariats, anticiper les besoins
- Piloter et suivre les KPI's
- Réaliser une veille régulière permettant d'identifier les différents leviers de croissance et d'analyser l'évolution du marché
- Suivre la concurrence
- Participer aux salons

COMPÉTENCES REQUISES

- Être à l'aise avec les outils informatiques
- Être orienté client et résultat
- Techniques de prospection
- Techniques de négociation
- Bonne communication
- Connaissance du business BtoB serait un plus

QUALITÉS REQUISES

- Qualité d'écoute & identification des besoins
- Forte motivation pour les mobilités alternatives (marche, vélo, VAE, ...)
- Capacité à gérer les objections
- Prise d'initiative et autonomie
- Réactivité – Etat d'esprit agile nécessaire à une start-up en plein développement
- Organisation, rigueur et sens des priorités
- Force de proposition
- Sens relationnel et esprit d'équipe

Avantages :

- Flexitime



- Prise en charge du transport quotidien à 50%

Programmation :

- Adaptation au rythme de travail alterné de l'organisme de formation
- Période de travail de 8 Heures
- Travail en journée

PROFIL TYPE

Formations : Ecole de Commerce – IUT Techniques de commercialisation – Ventes terrain – BAC +3/+4 /+5

Type d'emploi : Alternance

Rémunération : En fonction de l'âge et expérience du candidat selon grille OPCO

Lieu : Poste basé au Grand Plateau (La Manufacture des Mobilités Actives) à Villeurbanne avec des déplacements réguliers Métropole de Lyon et occasionnellement région Auvergne Rhône-Alpes et France entière

Date de début prévue : 02/09/2024

Si vous êtes intéressé(e), merci de transmettre votre CV à contact@vazy.app