

Florine MEHL

Ayant un attrait pour le commerce, je suis actuellement en Bachelor Universitaire Technologique Techniques de Commercialisation à l'université Lyon 1.

Je suis activement à la recherche d'une alternance pour ma 2ème et 3ème année de BUT dans le parcours Business et développement de la relation client.

Expériences Professionnelles

Janvier 2024 - Stage de vente 1ere année de BUT

Armand Thiery Homme Villeurbanne
(magasins de prêt-à-porter)

- Gestion des stocks
- Vente
- Vente additionnel
- Conseils à la clientèle
- Relation client
- Fidélisation client
- Satisfaction client
- Mise en rayon
- Encaissement

Décembre 2022 - Formation "vis les premiers mois d'une création d'entreprise"

Business Game (ACCADIS GAME) Paris

- Découverte de l'entrepreneuriat
- Cohésion d'équipe
- Définition plan d'action commercial
- Définition stratégie commerciale
- Confrontation à des décisions

Juin 2021/octobre 2022 - Stage en entreprise

Grand Litier Montélimar (vente de produits de literie)

- Accueil client
- Vente
- Suivi des commandes

Formations

• Actuellement - BUT Techniques de Commercialisation IUT LYON 1

Marketing / Communication Commerciale / Négociation

• 2023 - BAC Technologique STMG Aubenas (07)

Option Mercatique, mention assez bien

18 ans

🏠 35 rue du Docteur Rollet
69100 Villeurbanne

☎️ +33 07 77 99 02 92

✉️ florine.mehl26@gmail.com
Permis B / véhiculée

Compétences :

- Marketing
- Vente
- Communication
- Capacité d'adaptation
- Capacité d'organisation
- Projet d'équipe
- Utilisation de logiciels (Canva, Word, Excel)

Langues :

- Anglais (B1)
- Espagnol (A2)

Centres d'intérêts :

- Mode
- Musique
- Voyages
- Cinéma
- Association ALTICIADES